

## Devgen rapporteert halfjaarcijfers 2011

### *Gereguleerde informatie*

**Gent, 26 augustus 2011 – Devgen nv (Euronext Brussels: DEVG)** kondigt vandaag zijn halfjaarresultaten aan voor de periode eindigend op 30 juni 2011.

### **Operationele hoogtepunten**

- Sterke prestatie van Devgen's zaadbusiness
- Substantiële groei van de verkoop van hybride rijstzaden
- Devgen's ontwikkeling van de Nieuwe Generatie Hybride Rijst (NGHR) zit op schema voor marktintroductie in 2013-2014
- Succesvolle distributie van Vikram katoenzaad tijdens het eerste verkoopsseizoen toont de kracht aan van Devgen's verkoopsteam en de reeds uitgebouwde markttoegang
- Devgen stelt Cheminova aan voor de distributie van zijn nematicide Devguard® in Zuid-Europa
- Nieuwe leden versterken Raad van Bestuur

### **Financiële hoogtepunten**

- De totale inkomsten in de eerste jaarhelft van 2011 verhogen met 45 % ten opzichte van de eerste jaarhelft van 2010 ingevolge de groei van Devgen's zaadbusiness
- De operationele winst in de eerste jaarhelft van 2011 bedraagt 0,2 miljoen euro ten opzichte van een operationeel verlies over dezelfde periode in 2010 van 2,1 miljoen euro
- Afronding van de private plaatsing voor een totaal bedrag van 26,8 miljoen euro in maart 2011
- Afsluiting van het eerste halfjaar 2010 met een kaspositie<sup>1</sup> ten belope van 46,3 miljoen euro, ten opzichte van 28,8 miljoen euro per einde 2010.

“Met de marktintroductie van nieuwe rijsthybriden in 2012 en de verdere ontwikkeling van Devgen's Nieuwe Generatie Hybride Rijst (NGHR) richting commercialisatie, zijn we goed op weg om onze missie, het verwezenlijken van de nieuwe groene revolutie in hybride rijst, waar te maken.” zegt Thierry Bogaert, CEO van Devgen, “Verder hebben we een sterke groei in India gerealiseerd en kregen we uitstekende feedback uit Indonesië over onze hybride rijstzaden. We kunnen stellen dat we hiermee onze markttoegang in deze regio verder hebben versterkt.”

---

<sup>1</sup> Inclusief in pand gegeven geldmiddelen voor een bedrag van 5,7 miljoen euro per einde juni 2011 en 5,8 miljoen euro per einde december 2010.

## **Operationele hoogtepunten**

### **Nieuwe Generatie Hybride Rijst en Biotech Rijst**

Devgen maakt gebruik van zijn veredelings- en van zijn biotechplatform voor de ontwikkeling van de NGHR-zaden en van oplossingen voor gewasbescherming op basis van biotechnologie om te voldoen aan de nood om met minder water, arbeid en agrochemicaliën meer voedsel te produceren op minder land.

- Devgen's programma voor de ontwikkeling van de NGHR zit op schema: de resultaten met betrekking tot het seizoen 2011 van de productontwikkeling en het lopende testprogramma in India en Zuidoost-Azië worden verwacht in het vierde kwartaal van dit jaar. Devgen beoogt om vanaf 2013-2014 deze NGHR-zaden op de markt te brengen.
- De ontwikkeling van Devgen's biotechtraits voor gewasbescherming (insectenresistentie en herbicidetolerantie) en stressbestendigheid in rijst die momenteel in de pijplijn zitten, loopt volgens plan.

De NGHR is een "key value driver" voor Devgen en biedt belangrijke voordelen voor de landbouwer. India is de grootste rijstproducent ter wereld, maar de markt voor hybride rijstzaad is er op vandaag onderontwikkeld (3% penetratiegraad versus 60% in China). Dit is een aanzienlijke marktopportunititeit indien superieur hybride rijstzaad, zoals Devgen's NGHR-zaad, kan worden geïntroduceerd.

Sinds 2005 werkt Devgen aan een fundamentele herontwikkeling van hybride rijst die zowel streeft naar verhoogde opbrengst en productwaarde als naar het bekomen van een aantal voordelen op het vlak van de landbouwpraktijk. Zo streeft Devgen ernaar om onder meer minder water te gebruiken en om mechanisch zaaien en oogsten mogelijk te maken. Devgen verwacht dat deze NGHR-zaden de basis kunnen leggen voor de conversie naar hybride rijst in India en Zuidoost-Azië.

### **Devgen's zaadbusiness**

Devgen produceert en verkoopt eigen premium zaden in vier strategische gewassen doorheen India via 600 distributeurs en meer dan 20.000 kleinhandelaars. Ook in Indonesië en de Filipijnen verkoopt Devgen hybride rijstzaden.

Devgen's bestaande hybride rijstbusiness is gebaseerd op een aantal eerste klasse hybriden die een aantal voordelen bieden voor landbouwers ten opzichte van niet-hybride rijst. Deze laten toe om Devgen's zaadactiviteiten en sterke reputatie uit te bouwen in India en Zuidoost-Azië in afwachting van de introductie van NGHR-zaden.

- Devgen heeft tijdens de eerste helft van 2011 in volume 50% meer hybride rijst verkocht dan in het volledige jaar 2010. De verkoop van rijst voor het jaar 2011 is daarmee in essentie afgerond.
  - We noteren een sterke vraag naar Devgen's 6 hybride rijstzaadproducten vanuit de Indiase markt. Deze hybride rijstzaden behoren tot de beste in hun afzonderlijke marktsegmenten op gebied van opbrengst en kwaliteit.
  - Devgen's hybride rijst DG 1 SHS deed het uitzonderlijk goed in Indonesië. DG 1 SHS levert de rijstteler een substantiële verbetering van de opbrengst en heeft tevens een smaakprofiel dat is aangepast aan de lokale marktvereisten. De verkopen tijdens het tweede kwartaal van 2011 overtroffen dan ook in belangrijke mate de verkopen gerealiseerd in 2010.

- Het bestaande productportfolio werd verder versterkt met nieuwe producten met een hogere opbrengst en kwaliteit. De marktintroductie van deze nieuwe producten wordt voorzien in 2012 zowel in India als in Zuidoost-Azië.
- Devgen's Indiase zaadafdeling heeft tevens globaal een sterke prestatie geleverd (inclusief exportactiviteiten naar Zuidoost-Azië):
  - Investerings in state-of-the-art zaadproductie resulteerden in een verbeterde productiviteit en een lagere kostprijs van de zaden geproduceerd tijdens het afgelopen productieseizoen. De productie verliep dan ook volledig in lijn met de vooropgestelde doelstellingen.
  - Met ongeveer 90% van de verkopen in 2011 afgerond, liggen de gerapporteerde verkoopresultaten aan het eind van het tweede kwartaal 2011 meer dan 50% hoger dan voor het volledige jaar 2010.
  - De distributie van katoenzaden, naar aanleiding van het akkoord met Vikram Seeds, liet toe om maximaal gebruik te maken van Devgen's reeds beschikbare verkoop- en marketingcapaciteit. Dit resulteerde in een belangrijke bijdrage tot de gerealiseerde omzet alsook tendele tot de verbetering van het nettoresultaat.

## **Nematicide**

Devgen's nematicide is een agrochemisch product met een superieur profiel naar milieu en gebruiker toe, in vergelijking met de huidige nematiciden op de markt. Veel van de huidige nematiciden worden door de regelgevende instanties van zeer nabij bekeken en kunnen ook niet gebruikt worden tijdens het volledige teeltseizoen.

Het wordt verkocht in Turkije onder de merknaam Devguard<sup>®</sup> ter bescherming van tomaten, paprika's, komkommers en aubergines tegen schade door plantparasitaire nematoden. Devgen is in de Verenigde Staten volop bezig met zijn product naar de markt te brengen onder de merknaam Enclosure<sup>®</sup> voor gebruik bij de teelt van pindanoten en belangrijke groentegewassen. In Zuid-Europa is de pre-marketingcampagne aan de gang voor het gebruik van het product bij de teelt van groenten (demonstratievelden).

Hoogtepunten H1 2011 omvatten:

- Cheminova werd aangesteld als distributeur voor Devgen's nematicide Devguard<sup>®</sup> in Europa. Gezamenlijke pre-marketingactiviteiten werden ondertussen geïnitieerd in Zuid-Europa en geven positieve tussentijdse resultaten.
- De Russische federatie heeft de import goedgekeurd van tomaten en komkommers behandeld met Devguard<sup>®</sup> 500 SC vanuit Turkije en andere landen. De marktopportunities voor Devgen's nematicide breiden bijgevolg uit naar regio's waar groenten worden geteeld voor export naar Rusland.
- Tussentijdse evaluaties van de veldproeven in de VS voor pindanoten, op basis van Devgen's aangepast label dat meer flexibele toepassing mogelijk maakt, bevestigen dat Enclosure<sup>®</sup> gelijkaardige resultaten geeft als het belangrijkste concurrerende product in de markt (Temik<sup>®</sup>). De verkoop met het nieuwe label zal opgestart worden zodra de veldproeven volledig afgerond zijn en de volle steun is verkregen van belangrijke opiniebepalende landbouwdeskundigen die advies verlenen aan de telers.

- Tussentijdse evaluaties van de veldproeven in de VS voor groenten halverwege het seizoen geven aan dat Enclosure<sup>®</sup> een opbrengst geeft vergelijkbaar met standaard behandelingen en significant hogere opbrengst in vergelijking met onbehandelde velden. Dit bevestigt de waarnemingen in Europa. De registratie voor groenten in de VS wordt niet verwacht voor het eerste kwartaal van 2012.

## Corporate nieuws

Devgen heeft zijn Raad van Bestuur versterkt met twee nieuwe leden. De heer Aat Van Herk is via zijn investeringsmaatschappij "O.G.B.B. A. Van Herk B.V." een belangrijke aandeelhouder van Devgen nv sinds de beursgang op Euronext in 2005. Hij heeft een brede ervaring als ondernemer en een uitstekend track record als investeerder in de biotechnologie. De heer Wouter de Ruiter is tevens een belangrijke aandeelhouder van Devgen nv via Madeli Participaties B.V. Hij heeft een carrière van meer dan 20 jaar uitgebouwd bij De Ruiter Seeds en brengt aldus een rijke ervaring mee binnen de zaadindustrie. De Ruiter Seeds werd in 2008 overgenomen door Monsanto Company.

## Financieel overzicht

### Kerncijfers

in ('000) €	30 juni 2011	30 juni 2010
Verkopen van goederen	11.927	6.022
Diensten voor onderzoek en ontwikkeling	5.849	6.230
Totale inkomsten	17.776	12.252
Brutomarge	8.422	6.643
Bedrijfsresultaat voor afschrijvingen (EBITDA)	1.077	-1.040
Bedrijfsresultaat (EBIT)	214	-2.120
Nettoverlies van de periode	-257	-2.332
in ('000) €	30 juni 2011	31 december 2010
Geldmiddelen en kasequivalenten <sup>2</sup>	46.266	28.819

### Inkomsten

De inkomsten voor de eerste zes maanden van 2011 bedragen € 17,8 miljoen, in vergelijking met € 12,3 miljoen over dezelfde periode vorig jaar. Deze stijging met 45% is volledig het gevolg van de sterke prestaties van Devgen's zaadactiviteiten. De inkomsten uit de verkoop van goederen (zaden) belopen € 11,9 miljoen, bijna het dubbele van de € 6,0 miljoen omzet gerealiseerd over dezelfde periode vorig jaar. De sterke toename van de verkochte volumes hybride rijstzaden en de verkopen van katoenzaad gerealiseerd op basis van de distributieovereenkomst met Vikram Seeds, hebben beiden bijgedragen tot deze omzetgroei. De inkomsten voortvloeiend uit de O&O activiteiten (Monsanto Company en Sumitomo Chemical Company) bedragen € 5,8 miljoen over de eerste zes maanden van 2011, vergeleken met € 6,2 miljoen gerealiseerd tijdens de eerste zes maanden van 2010.

<sup>2</sup> Inclusief in pand gegeven geldmiddelen voor een bedrag van € 5,7 miljoen op 30 juni 2011 en van € 5,8 miljoen op 31 december 2010.

## **Brutomarge**

In de eerste jaarhelft van 2011 bedraagt de brutomarge € 8,4 miljoen, zijnde een verbetering met 27% ten opzichte van € 6,6 miljoen over dezelfde periode vorig jaar. De brutomarge van de zaadactiviteiten als % van de omzet verbetert met 15% tot 22% en bedraagt in totaal € 2,5 miljoen. De toegenomen efficiëntie in de productie heeft bijgedragen tot deze verbetering. Het effect hiervan werd echter ten dele gecompenseerd door de hogere kostprijs van de verkopen van zaden die werden geproduceerd in 2010.

De distributie door Devgen van Vikram's katoenzaden optimaliseert het gebruik van Devgen's bestaande commercieel netwerk in regio's waar naast onze eigen gewassen ook katoen wordt verbouwd. Deze nieuwe activiteiten brengen minimale risico's en investeringen met zich meer voor Devgen maar resulteren in een lagere marge dan de marges die worden gerealiseerd op de eigen geïntegreerde activiteiten.

Devgen blijft verder werken aan het beheersen van de kostprijzen van zijn zaden door middel van continue optimalisatie van het productieproces.

De verwachting is dat de introductie van Devgen's NGHR-zaden zal leiden tot een substantiële verlaging van de productiekosten. Dit zal ten volle gereflecteerd worden in de kostprijs van de verkochte goederen wanneer deze nieuwe producten een belangrijk aandeel gaan uitmaken van Devgen's rijstzaden-portfolio.

## **Bedrijfsresultaat**

Devgen's bedrijfsresultaat bedraagt € 0,2 miljoen over de eerste helft van 2011. Dit is een belangrijke verbetering ten opzichte van de eerste helft van 2010, toen de vennootschap een bedrijfverlies van € 2,1 miljoen maakte. Deze sterke stijging van het bedrijfsresultaat is het gevolg van de verbetering van de brutomarge en de lagere operationele kosten.

De uitgaven voor marketing en distributie bedragen € 2,1 miljoen ten opzichte van € 2,3 miljoen vorig jaar. Dit is voornamelijk het gevolg van lagere afschrijvingskosten.

Uitgaven voor onderzoek en ontwikkeling bedragen € 3,1 miljoen in vergelijking met € 4,1 miljoen tijdens de eerste jaarhelft van 2010. Devgen heeft de fase bereikt waarin de ontwikkelingskosten van het nematicideprogramma kunnen geactiveerd worden als immateriële activa (er werd tijdens de eerste zes maanden van 2011 € 0,4 miljoen aan dergelijke kosten geactiveerd). Er werden tevens voorzieningen voor € 0,5 miljoen teruggenomen voor nematicideveldproeven waarvoor Devgen geen verdere financiële verplichtingen meer heeft (o.a. een aantal veldproeven waarbij geen natuurlijke nematode-infestatie plaatsvond tijdens de testperiode).

Algemene en administratieve uitgaven belopen € 3,2 miljoen in de eerste helft van 2011. Dit is in lijn met de uitgaven over dezelfde periode vorig jaar.

De overige bedrijfsopbrengsten belopen € 0,3 miljoen vergeleken met € 0,7 miljoen over dezelfde periode vorig jaar. De overige bedrijfsinkomsten bestaan in de eerste helft van 2011 voornamelijk uit huurinkomsten van het deel van de onderzoeksfaciliteiten in Gent die voorheen gebruikt werden door de farma-afdeling. De overige bedrijfsinkomsten bevatten in de eerste helft van 2010 een meerwaarde van € 0,5 miljoen op de deelneming in Amakem NV. Dit was het gevolg van de inbreng in natura van een deel van de activa voortkomende uit Devgen's voormalige farma-onderzoeksactiviteiten.

## **Nettoresultaat**

Inclusief de financiële inkomsten en uitgaven, rapporteert Devgen een nettoverlies voor de periode van € 0,3 miljoen. Dit is een aanzienlijke verbetering ten opzichte van het verlies van € 2,3 miljoen opgelopen in de eerste helft van 2010.

## **Kasstroom**

Devgen rapporteert een operationele kasinstroom van € 1,3 miljoen in de eerste helft van 2011. Dit in tegenstelling met de operationele kasuitstroom van € 1,1 miljoen over dezelfde periode vorig jaar.

Het nettowerkkapitaal per einde juni 2011 is gestegen met € 8,0 miljoen ten opzichte van de start van het jaar. Dit is in hoofdzaak het gevolg van de aanwending van de vooruitbetaling ontvangen van Monsanto Company<sup>3</sup> in 2009 en de aanwending van voorschotten ontvangen van de Indiase klanten voorafgaandelijk aan het 2011 Kharifverkoopsseizoen.

De kasuitstroom uit investeringsactiviteiten bedraagt € 0,5 miljoen, voornamelijk gerelateerd aan geactiveerde ontwikkelingskosten.

Tijdens de eerste helft van 2011 werd er € 24,5 miljoen kasstroom gegenereerd uit financieringsactiviteiten. Dit is in hoofdzaak het gevolg van de kapitaalsverhoging van € 26,8 miljoen op 4 april 2011 en de terugbetaling van leningen voor een bedrag van € 1,3 miljoen.

De geldmiddelen van Devgen stijgen in totaal met € 17,5 miljoen tijdens de eerste helft van 2011.

## **Balans**

In maart heeft Devgen € 26,8 miljoen kapitaal opgehaald via een private plaatsing bij vooraf geïdentificeerde investeerders aan een uitgifteprijs van € 5,85 per aandeel. De belangrijkste investeerders zijn Gimv en door Gimv beheerde fondsen die gezamenlijk € 9 miljoen investeren in Devgen. € 17,8 miljoen werd geïnvesteerd door nieuwe en bestaande aandeelhouders, waaronder O.G.B.B. A. Van Herk B.V., Madeli participaties B.V. en Biovest Comm.VA.

Als gevolg hiervan is de solvabiliteitsratio (eigen vermogen ten opzichte van totaal vermogen) van Devgen versterkt tot 79% op einde juni 2011, in vergelijking met 64% per einde december 2010.

De vaste activa van Devgen bleven stabiel op € 29,9 miljoen per 30 juni 2011 versus € 30,5 miljoen op 31 december 2010. Het werkkapitaal nam toe met € 8,0 miljoen tijdens de eerste zes maanden van 2011 tot een netto werkkapitaal van € 3,9 miljoen. De toename in voorraden, handelsvorderingen en leveranciersschulden zijn het gevolg van en liggen in lijn met de belangrijke groei in Devgen's zaadactiviteiten, waar een omzetgroei van bijna 100% werd gerealiseerd over de eerste helft van 2011 ten opzichte van de eerste jaarhelft 2010.

## **Vooruitzichten voor het volledige jaar 2011**

Devgen bevestigt de verwachting omtrent substantiële omzetgroei voor het volledig jaar. Dit vertrouwen is gebaseerd op het feit dat de inkomsten uit onderzoek en ontwikkeling in overeenstemming zullen zijn met de verwachtingen en de sterke omzetgroei gerealiseerd door verkoop van producten gedurende de

---

<sup>3</sup> Begin 2009 heeft Monsanto Company een bedrag van € 20 miljoen euro betaald in contanten voor de uitbreiding van zijn rechten op technologie van Devgen. Dit bedrag wordt op een maandelijks basis in inkomsten genomen over de resterende termijn van de basisovereenkomst tussen beide partijen (d.d. oktober 2007) die afloopt per einde oktober 2011.

eerste helft van 2011. De productverkoppen gerealiseerd in de eerste helft van 2011 vertegenwoordigen om en bij de 90% van de verkopen die kunnen verwacht worden voor het volledige jaar.

Devgen's zaadactiviteiten genereren het grootste deel van de omzet in de eerste jaarhelft. De bedrijfskosten nemen echter gevoelig toe in de tweede jaarhelft. De uitgaven voor de opstart van de zaadproductie en de marketingactiviteiten nemen toe met het oog op het verkoopseizoen 2012.

Devgen verwacht dan ook een aanzienlijk lager bedrijfsresultaat te realiseren voor de tweede jaarhelft van 2011 ten opzichte van het resultaat dat werd gerealiseerd over de eerste helft van het jaar.

Als gevolg van de kapitaalsverhoging in maart dit jaar en rekening houdende met het resultaat voor de tweede jaarhelft, inclusief een strikt voortgezet beleid op het toezicht over de uitgaven, verwacht Devgen het jaar te zullen eindigen met een kaspositie van ongeveer 40 miljoen euro (inclusief in pand gegeven geldmiddelen voor een bedrag van 5,6 miljoen euro).

## **Financieel rapport**

Het financieel rapport werd voorbereid in overeenstemming met IAS 34 'Interim Financial Reporting' en is beschikbaar op de website van het bedrijf.

## **Rapport van de auditor**

### **Verslag van het beperkte nazicht van de geconsolideerde halfjaarcijfers voor de zes maanden eindigend op 30 juni 2011**

Aan de raad van bestuur

Wij hebben een beperkt nazicht uitgevoerd van de bijgevoegde geconsolideerde verkorte balans, verkorte winst -en verliesrekening, verkort overzicht van het totaalresultaat, verkort kasstroomoverzicht, verkort mutatieoverzicht van het eigen vermogen en selectieve toelichtingen 1 tot 15 (gezamenlijk de "tussentijdse financiële informatie") van Devgen NV ("de vennootschap") en haar dochterondernemingen (samen "de Groep") voor de zes maanden eindigend op 30 juni 2011.

De raad van bestuur is verantwoordelijk voor het opstellen en het getrouw beeld van deze tussentijdse financiële informatie. Onze verantwoordelijkheid is een oordeel uit te brengen over deze tussentijdse financiële informatie op basis van ons beperkt nazicht.

De tussentijdse financiële informatie is opgesteld in overeenstemming met de International Accounting Standard IAS 34, "*Tussentijdse financiële verslaggeving*" zoals aanvaard door de EU.

Ons beperkt nazicht van de tussentijdse financiële informatie werd verricht overeenkomstig de in België geldende controleaanbevelingen i.v.m. het beperkte nazicht zoals uitgevaardigd door het Instituut van de Bedrijfsrevisoren. Een beperkt nazicht bestaat voornamelijk uit de bespreking van de financiële informatie met het management en analytisch onderzoek en andere ontledingen van de tussentijdse financiële informatie en onderliggende financiële data. Een beperkt nazicht is minder diepgaand dan een volkomen controle van de geconsolideerde jaarrekening in overeenstemming met de algemeen aanvaarde controlenormen i.v.m. de geconsolideerde jaarrekening zoals uitgevaardigd door het Instituut van de Bedrijfsrevisoren. Dienovereenkomstig verstrekken wij geen controleverslag.

Op basis van ons beperkt nazicht, kwamen er geen feiten aan onze aandacht welke ons doen geloven dat de tussentijdse financiële informatie voor de zes maanden eindigend op 30 juni 2011 niet, in alle

materiële opzichten, is opgesteld overeenkomstig IAS 34, "Tussentijdse financiële verslaggeving" zoals aanvaard door de EU.

Diegem, 25 augustus 2011

De commissaris  
DELOITTE Bedrijfsrevisoren  
BV o.v.v.e. CVBA  
Vertegenwoordigd door Gert Vanhees

## Over Devgen

Devgen's missie is het verwezenlijken van de volgende groene revolutie in rijst voor landbouwers die 60 miljoen hectares rijst verbouwen in India en Zuidoost-Azië.

Devgen maakt gebruik van geavanceerde biotechnologie en moleculaire veredelings technieken voor de ontwikkeling van de Nieuwe Generatie Hybride Rijst (NGHR) en oplossingen voor meer milieuvriendelijke gewasbescherming.

- Devgen ontwikkelt de volgende generatie hybride rijst met verbeterde opbrengst, zaadproductiviteit, graankwaliteit en tolerantie voor biotische en a-biotische stressfactoren. Devgen is er sterk van overtuigd dat deze technologie voor hybride rijst het potentieel heeft om de overstap van rijstvariëteiten naar hybride zaden te versnellen.
- Devgen voorziet dat de nodige verhoging van de tolerantie voor insecten, herbiciden, droogte en hitte niet enkel met veredeling te bereiken is. Devgen ontwikkelt daarom een portfolio van biotech traits gebruikmakend van Devgen's eigen technologie alsook van technologie die werd ingelicenseerd.
- Devgen bouwde een geïntegreerde zaadbusiness uit in India en Zuidoost-Azië voor het op de markt brengen van zijn rijstgewassen en technologieën.
- Devgen heeft in India zijn rijstproductlijn aangevuld met drie complementaire gewassen op vlak van geografie en teeltseizoen: sorghum, parelgierst en zonnebloem.
- Devgen ontwikkelt binnen zijn gewasbeschermingseenheid een nieuw nematicide, een agrochemisch product dat gewassen beschermt tegen schade veroorzaakt door parasitaire nematoden. Dit product wordt verkocht in Turkije en in de Verenigde Staten.
- Devgen innoveert in gewasbeschermingsonderzoek en onderzoek naar a-biotische tolerantie voor zijn eigen gewassen en voor die van zijn corporate partners.

Devgen werd opgericht in 1997 en heeft kantoren in Gent (België) en dochterondernemingen in Singapore, Hyderabad (India), Yogyakarta (Indonesië), General Santos (Filipijnen) en Delaware (US) en stelt wereldwijd ongeveer 280 mensen tewerk.

### Voor meer informatie:

Thierry Bogaert, CEO

Wim Goemaere, CFO

Tel. +32 9 324 24 24

Tel. +32 9 324 24 24

Thierry.Bogaert@devgen.com

Wim.Goemaere@devgen.com

of: [www.devgen.com](http://www.devgen.com)

*Dit persbericht kan op de toekomst gerichte verklaringen bevatten met de woorden "anticipeert", "verwacht", "is van plan", "plant", "kan" en "gaat door" alsook gelijkaardige uitdrukkingen. Dergelijke op de toekomst gerichte uitspraken kunnen zowel gekende als ongekende risico's inhouden, onzekerheden en andere factoren en zouden er voor kunnen zorgen dat de actuele resultaten, prestaties of verrichtingen van Devgen materieel verschillend zijn van gelijk welk toekomstig resultaat dat door dergelijke uitspraken verwoord of geïmpliceerd wordt. Deze op de toekomst gerichte uitspraken zijn enkel geldig op de datum van publicatie van dit document. Devgen neemt geen enkele verplichting op zich om dergelijke op de toekomst gerichte uitspraken in dit document bij te stellen conform veranderingen in de verwachtingen, condities of omstandigheden waarop dergelijke uitspraken zijn gebaseerd, tenzij dit geëist wordt bij wet of regelgeving.*